

从3家标杆企业的破局突围,看新邵经开区这片科创沃土上崛起的产业新城如何拔节生长

从“卡脖子”到“定规矩”

仇湘中 曾彦菲 黄牧野 岳赞 颜靖轩 蒋赛杰

一方产业沃土,孕育万般生机。在新邵经开区这片热土上,许许多多企业怀揣打破垄断、自主创新的初心,从初创时的无人问津,一步步淬炼为领跑行业、出海扬名的硬核力量。

让我们跟随3家标杆企业破局突围的奋斗故事,看看这座产业新城拔节生长、逐梦远航的壮阔图景。

▲新邵先进制造产业园。

科瑞生物

一桶“白色黄金”的出海传奇

在医药圈,胆固醇有个响当当的名号——“白色黄金”。这种白色粉末状物质,是细胞膜的核心组分,更是mRNA疫苗等尖端药物不可或缺的关键辅料。一斤纯度达标的药用级胆固醇,国际报价曾高达数万元。

然而,这座“金矿”长期被动物源产品垄断。从猪牛羊内脏提取的胆固醇虽能满足基本药用需求,却始终笼罩着病毒污染的阴影。

“中国药企不能永远被这种安全隐患卡脖子。”2013年,时任湖南科瑞生物制药有限公司董事长的甘红星,带着团队一头扎进实验室,决定攻克植物源胆固醇的技术难关。

研发之路布满荆棘。团队最初尝试了37种发酵菌株,无一成功,有同行嘲讽“用植物做胆固醇是天方夜谭”。

最艰难时,科研人员轮班值守,甚至有人在操作台旁支张行军床睡了半年。转机出现在2016年,通过与湖南大学生物催化团队合作,甘红星的团队发现一种耐寒酵母能高效转化植物甾醇侧链。

2018年盛夏的一个深夜,湖南科瑞生物制药股份有限公司的实验室突然爆发出一阵欢呼。当检测报告显示植物甾醇完全转化为胆固醇且纯度达到99.9%时,甘红星把那份薄薄的纸反复看了三遍,手指因激动而微微颤抖。

这一年,科瑞生物生产的全球首个植物源胆固醇产品通过安全性验证,病毒残留风险降为零。当德国某知名药企开出亿元高价收购产品专利时,甘红星断然拒绝:“这是中国药企的核心技术,必须握在自己手里。”

“新邵县的创新土壤,比任何优惠政策都珍贵。”甘红星的感慨,是对园区营商环境的最好诠释。

“政企共舞”生态的打造,孕育出惊人的创新动能。新冠疫情催生了mRNA疫苗研发热潮,而胆固醇是其中的关键辅料。面对该公司研发遭遇资金链断裂的状况,新邵县委、县政府很快推出“发明专利质押融资”政策,科瑞生物以23项专利作质押,获得了2000万元贷款。

逆势投入很快迎来回报。2021年,科瑞生物研发团队成功突破关键工艺,将植物源胆固醇的原料成本降低60%。2022年,该公司以植物源胆固醇技术斩获全国颠覆性技术创新大赛最高奖,成为湖南省唯一获此殊荣的企业。

如今,科瑞生物手握81项国家有效发明专利、1项国际专利,专注于固醇类化合物研发和产业化,产品远销全球7个国家和地区,知识产权成果市场转化率达38.32%。目前,该公司正向着成为全球行业标准制定者的目标稳步迈进。

3家企业的突围成长,是新邵经开区这片科创沃土精心培育、精准赋能的必然结果。

近年来,作为省级高质量发展园区、绿色园区,新邵经开区锚定“三高四新”美好蓝图,构建起“企业梯度培育、政策精准赋能、服务全程护航”的成熟发展体系。园区推行精细化企业服务,落实安全维度政策扶持,持续深化“送解优”行动,以实打实的举措降成本、解难题、促创新,为企业成长提供坚实保障。

如今,新邵经开区集聚规模以上工业企业86家,培育高新技术企业53家、科技中小型企业173家,孵化国家级专精特新“小巨人”企业5家、省级专精特新中小企业29家,8家企业入选全省上市后备资源库,形成了“创新迭代、集群发展、梯次跃升”的产业生态。

当这些企业在这片沃土上破土而出、拔节生长,它们呈现的不仅是企业自身的命运,更清晰地勾画出一座产业新城的雄心与未来。新邵经开区将持续厚植创新土壤、优化营商环境生态,培育更多专精特新企业、孵化更多硬核科创成果,让更多“新邵智造”走出湖南、走向世界,在中国县域经济高质量发展的宏大叙事中,写下属于新邵的铿锵篇章。

►湖南科瑞生物制药股份有限公司的实验室里,科研人员正在进行实验。

▲湖南广信科技股份有限公司自主研发的无胶粘纸螺杆和螺母。

广信科技

一张绝缘纸的国际征途

5月19日,湖南广信科技股份有限公司携Grandsyn™绝缘纸与纸板、绝缘结构件、层压木等核心产品,亮相柏林国际线圈、电机、变压器及发电机展览会(CWIEME Berlin 2026)——全球规模最大、影响力最强的线圈绕组与电机技术专业展览会。该公司展位前人头攒动,来自欧洲、中东、南亚、拉丁美洲的多组客户现场表达了明确的合作意向。

在“双碳”目标背景下,加强特高压电网建设、加快推进以新能源为主体的新型电力系统建设,已成为实现能源转型的关键支撑,也是培育国内能源新业态、抢占国际战略制高点的重要领域。

“目前我们公司的产品是非常受欢迎的。”广信科技总经理龚龔的话语里,透着从容与自信。这份从容,源于二十余年的技术深耕。

时光回溯至2004年,已深耕相关行业三十余年的广信科技创始人魏冬云敏锐察觉到高端绝缘材料的产业空白,决定成立公司,专注高性能绝缘纤维材料的研发与生产。彼时,国内高端绝缘材料市场长期被海外企业垄断,核心技术、高端产品完全依赖进口,国产产品深陷“廉价低质”的刻板标签。

“一定要打破国外技术垄断,做中国最好的绝缘材料。”魏冬云立下“军令状”,带领团队踏上了艰难的技术攻坚之路。

创业之初,该公司面临资金短缺、技术滞后双重

困境。为购置核心生产设备,魏冬云多方奔走筹措资金;针对产品厚度不均、耐温不达标等行业难题,技术团队扎根车间、日夜攻坚,反复调试设备、优化配方、迭代工艺,在无数次试错中逐步突破技术壁垒。

经年深耕,终得回响。2009年,广信科技成功研发超高压绝缘纤维材料,实现全电压等级产品全覆盖,一举填补国内技术空白。此外,该公司还多次深度参与国家及行业绝缘材料相关标准的起草、修订与制定工作。

凭借稳定可靠的产品质量,如今广信科技已与中国电气装备集团有限公司、特变电工、山东泰开、正泰电气等变压器龙头企业建立了长期稳固的合作关系,并成为其核心供应商。从输变电设备到电线电缆,从电气化铁路到轨道交通牵引变压系统,广信科技的绝缘材料正默默守护着社会运行的安全与稳定。

2025年6月26日,广信科技成功登陆北京证券交易所,敲响了新邵本土企业上市“第一钟”。这一里程碑式的跨越,开启了公司资本化、规模化、高端化发展的新征程。

企业上市的背后,是新邵县委、县政府的全力托举。近年来,新邵以企业上市“金芙蓉”跃升行动为抓手,坚持企业上市“三个一”工作机制,凝聚“一条心”共担上市责任、规划“一张图”共绘发展图景、强化“一盘棋”共答发展答卷,搭建起协同联动的上市培育体系。



►湖南凯通电子有限公司的自动化生产车间。

凯通电子

一枚打印片的破局之战

超市收银台的消费小票、快递驿站的面单标签、医院诊室的检查报告……这些每天都在我们生活中流转的纸张,是比较特殊的热敏纸,而热敏纸需和热敏打印机配合使用。

2015年,外卖和快递行业正迎来爆发式增长,邵阳籍企业家王共海生产热敏打印机设备的公司订单量一年涨了30%。这份“躺赢”的喜悦没持续多久——作为打印机“心脏”的热敏打印片完全被美日企业垄断,对方一句话就能限产、提价,王共海公司的生产线时常因为缺“芯”停摆。

2017年,王共海怀揣“不造出中国自己的热敏片,决不罢休”的誓言,响应家乡招商引资号召,回到新邵经开区创办了湖南凯通电子有限公司。

“初创那两年,真是在‘刀尖上走路’。”时任董事长助理的叶春林回忆,当时每10片产品就有7片因精度不达标被淘汰。最艰难时,董事长王共海咬牙卖掉深圳的两套房产,转让湖南的另一家公司,把全部身家押在这枚“指甲盖大小”的打印片上。

历经4年日夜攻关,2021年凯通电子终于实现热敏打印片量产,良品率从30%跃升至90%以上,年产量达1200万片,成为国内首家打破美日垄断的内资企业。如今,企业生产设备100%国产化,原材料进口依赖度降至1%以下,累计投入超1.2亿元研发资金,斩获60项专利授权,跻身国家级

专精特新重点“小巨人”企业。

生产热敏打印机的线路板,需要用到黄金。“不能再观望了,必须换!”2025年6月,敏锐捕捉到黄金原材料价格将持续上涨的市场走势,王共海果断作出战略调整。团队仅用不到三个月,就完成全线技术迭代,实现银工艺全面替代金工艺,在保障产品品质的前提下,彻底规避金价波动风险,快速抢占全球市场份额,让长期占据国内市场的日本企业节节败退。

凯通电子的发展,离不开新邵经开区的大力托举。该公司落户之初,时任新邵县委书记亲自对接洽谈用地事宜,敲定2公顷项目地块;园区各方靠前服务,不到半年便协助建成主体厂房,确保了项目快落地、快建设。

此外,园区主动对接企业需求,推动凯通电子与邵阳先进制造技术研究院深度携手、协同攻关。“邵先院”的科研团队为该公司全新研发出热敏打印片厚膜电阻脉冲调阻系统。该系统技术属行业国际首创,将核心设备成本从60万元降至30万元。

“当年美日厂商一块热敏打印片卖8美元,现在我们的产品只要3美元,市场占有率稳稳超过15%!”王共海的话语里满是自豪。从技术空白、全盘受制,到工艺迭代、成本领跑,再到反向突围、逐鹿全球,凯通电子的蝶变,是新邵经开区政企协同、科创赋能,助力中小企业攻克技术难关的生动缩影。