向新而行 “津”彩突围

——访天津市湖南邵阳商会会长、天津恒益建安集团董事长范益兵

邵阳日报记者 宁煜 通讯员 徐巧平

从隆回雨山铺的田埂间走出，他带着山里人的质朴与坚韧，南下珠海，在建筑安装行业埋下梦想的种子；年届三十二，他就受命北上天津，在陌生的土地上拼出一片新天地；遭遇集团战略调整，他毅然辞职创业，在商海浪潮中坚守诚信、拥抱科技，完成从传统建安企业到国家级高新技术企业的华丽蜕变。

他，就是范益兵，用近三十年光阴，书写了一段精彩的奋斗传奇。

要去沿海闯天下

1969年，范益兵出生在隆回县雨山铺镇一个普通农家，父母都是面朝黄土背朝天的庄稼人，一生勤劳本分，待人真诚宽厚。

看着身边的年轻人纷纷南下闯荡，二十岁出头的范益兵毅然背起简单的行囊，踏上前往改革开放前沿阵地的列车。

初到珠海，这座海滨城市的繁华与活力，让范益兵备受鼓舞。机缘巧合之下，他进入格力集团旗下珠海建安集团工作，从此与建筑机电安装行业结下了不解之缘。

没有高学历，也没有背景，范益兵就从最基层的技术员做起。工地之上，风吹日晒是常态，管线铺设、设备安装、图纸核对，每一项工作都烦琐而辛苦。别人嫌脏怕累，敷衍了事，他却一丝不苟，精益求精；别人下班休息，他还在工地钻研技术，核对图纸，向工程师请教管理、设计经验。白天泡在项目现场，熟悉施工流程与工艺标准；晚上挑灯夜读，学习专业知识，提升管理能力。

凭借着踏实肯干的作风、精益求精的态度和诚实守信的品行，范益兵很快在团队中脱颖而出。从基层技术员到项目骨干，再到部门管理岗位，他一步一个脚印，全面掌握了建筑机电设备安装、智能系统集成、项目全周期管理等核心技能，更深刻领悟了“质量是生命，诚信是根基”的经营之道。

北上津门来创业

2001年，为了布局北方市场，珠海建安集团决定在天津设立分公司，开拓京津冀建筑市场。经过层层筛选，公司将这一重任交给了年仅32岁的范益兵。

初到津门，范益兵面临的挑战远超预期。天津作为北方工商业重镇，建筑市场成熟稳定，行业格局早已固化，本地企业根深蒂固，外来企业想要分一杯羹，难如登天。语言不通、气候不适、人脉空白、市场陌生，一道道难关，横亘在他面前。

范益兵带领着刚刚组建的团队，从一个个小项目做起，严把质量关，严守交付期，用专业的技术、靠谱的服务、诚信的态度，一点点积累口碑。3年间，他们在天津市场硬生生闯出了一条路。

2003年，集团战略调整，公司决定收缩北方市场业务，范益兵要调回集团其他部门任职。深思熟虑之后，他作出了一个大胆而坚定的决定：辞职创业！

当年，范益兵创立了天津恒益建安集团。“恒”代表恒心坚守，“益”代表信义共赢，“建安”是他安身立命的本行。名字的寓意，正是他一生的追求：以恒心做事，以信义立业，以实干兴业。

没有雄厚的启动资金，没有庞大的团队，没有现成的订单，范益兵的创业之路，从一间简陋的办公室、几张简单的办公桌开始。最初的团队，只有几个信任他、愿意跟着他闯天下的兄弟。资金紧张，他就贷款垫资；人手不足，他就身兼数职，既是董事长，又是业务员、技术员、采购员、施工员。

创业初期，最难的是接单。为了拿下第一个项目，他连续半个月奔波在各大甲方单位之间，软磨硬泡，以诚动人。别人一天跑两家，他就跑四五家；别人只提交方案，他就反复沟通，根据客户需求优化细节，用专业和真诚打动对方。

为了保证工程质量，他常驻工地，亲自监督每一个施工环节，大到设备安装，小到一颗螺丝钉的固定，都严格把关，绝不允许出现丝毫瑕疵。遇到原材料价格上涨，项目面临亏损，他宁可自己承担损失，也绝不偷工减料、降低标准；遇到资金周转困难，他宁可自己节衣缩食，也绝不拖欠工人工资、绝不拖欠合作伙伴款项。

凭借着过硬的质量、优质的服务和一诺千金的诚信，恒益建安顺利完成了第一个项目，赢得了客户的高度认可。口碑相传，越来越多的客户主动找上门来合作，公司业务逐步步入正轨，天津地铁、京东、阿里巴巴等大企业成了他的客户，公司团队也不断壮大，在天津建筑安装行业渐渐站稳了脚跟。

科技创新赢未来

范益兵深知，传统建筑安装行业门槛低、竞争激烈、利润微薄，单纯依靠体力和规模，注定走不远。想要实现长远发展，必须紧跟时代潮流，走科技创新、转型升级之路。

随着国家“双碳”战略的推进，绿色能源、智慧城市、综合能源服务成为时代风口。范益兵以敏锐的商业嗅觉，果断做出战略决策：从传统建筑机电安装，向综合能源供应、智能供热、光伏储能、工业地产、智慧建筑、智慧园区全面转型。

范益兵。

这是一次大胆的跨界，更是一场艰难的突围。从熟悉的传统领域，转向技术密集型的新能源、智能化领域，技术、人才、资源都面临巨大缺口。很多老员工不理解，劝他守住现有业务，不要冒险转型。范益兵却态度坚定：“企业不创新，就是等死。我宁可在创新中摸索前行，也绝不守着旧模式被市场淘汰。时代在变，我们必须跟着变，而且要走在前面。”

为了补齐技术短板，范益兵三管齐下：重金引才，组建专业研发团队，打造核心技术力量；校企合作，主动对接天津大学、南开大学等知名高校，与权威教授团队建立深度产学研合作，将实验室科研成果转化为实际工程项目；强强联合，主动对接行业头部企业，最终与华为达成深度合作，以分布式光伏、储能系统、智能调控为核心，重构工业与建筑用能模式。

他深耕新能源储能技术，创新推出“冷水制冰、移峰填谷”技术，利用电网峰谷电价差，在夜间低谷电价时段制冰储冷，白天高峰时段释放冷能，打造智慧能源冰蓄冷系统；在北方地区，依托浅层土壤地热能与深层地热能，为大型综合体、大学校区建设集夏季制冷、冬季供热于一体的能源站。通过这一创新，让综合能源站实现更高效、更绿色、更节能、更智慧地运行，真正以科技赋能生活，用绿色能源改变世界。

如今，恒益建安已成为京津冀地区能源科技与智能建筑领域的标杆企业。作为国家级高新技术企业，该公司拥有近200名员工，年产值达数亿元，业务覆盖京津冀、辐射全国，在湖南多地布局项目，反哺家乡。

“企业发展到今天，没有捷径可走，无非是坚守诚信、拥抱科技、脚踏实地。”面对成绩，范益兵依旧谦逊低调。

商会领航有情怀

企业做大做强，范益兵却从未忘记，自己是从隆回走出来的邵商。随着在津邵阳籍企业家越来越多，搭建一个抱团发展、互帮互助的平台，成为大家共同的心愿。在众多乡友的一致推举下，范益兵牵头成立天津市湖南邵阳商会，并当选会长。

“商会不是一个虚名，而是一个家；不是一个摆设，而是一份担当。商会将以敢负责、敢作为、敢争先的‘三敢精神’团结邵商并推动邵商企业在天津的发展。”担任会长以来，范益兵把大量的时间和精力投入到商会建设中。他亲自走访每一家会员企业，了解企业发展困境，对接资源、搭建桥梁，帮助中小企业解决融资难、接单难、转型难等问题；他组织开展各类交流活动、专题讲座，邀请行业专家、法律专家为会员授课，提升企业经营管理水平；他大力倡导会员之间互帮互助、资源共享、抱团发展。

在他的带领下，天津市湖南邵阳商会不断发展壮大，如今已汇聚130余家会员企业，成为连接天津与邵阳的重要桥梁纽带。

这些年，范益兵始终积极推动“湘商回归”，多次带领商会会员返乡考察、对接项目，引导在津优质企业回乡投资兴业。在他的推动下，一批优质项目落地湖南各地，为家乡产业升级、就业增收、乡村振兴注入了强劲动力。

同心拒邪 爱满潇湘

省2026年反邪教集中宣传教育暨“防范邪教宣传周”启动仪式在邵举行 曾建华等出席

邵阳日报讯（记者 艾哲 蒋易薇 通讯员 曾文妍 赵郭靓）6月29日，“同心拒邪 爱满潇湘”湖南省2026年反邪教集中宣传教育暨“防范邪教宣传周”启动仪式在邵阳市贺绿汀大剧院举行。活动由省委政法委、省反邪教协会主办，市委政法委、市反邪教协会承办。省委政法委副书记翁湘安宣布活动启动。省反邪教协会理事长熊晓强，市委常委、市委政法委书记曾建华出席。

仪式活动外场重在互动体验，原创反邪歌曲《生命至上》、隆回花瑶鸣哇山歌《反邪谣》唱响正气，小学生共同涂鸦反邪画作《最好的未来》，36米展板展示全省反邪教宣传成果，非遗体验区布袋戏、滩头年画、新邵剪纸传承人即兴创作，“墨韵清风”区书画家挥毫抒志。内场活动在专题片《微光成炬》与武术节目《刀舞青春·武动正气》中开场，小品《智捣魔窟》、武冈丝弦《归途的灯》、快板《宝庆反邪护平安》等优秀节目轮番登台。节目间隙安排了政法干警识邪防邪访谈，现场传授抵制邪教小妙招。“奔跑吧，正义之火”环节，6位火炬手接力奔跑，沿途市民纷纷加入，汇聚同心拒邪的合力。

此次启动仪式去说教、重沉浸、本土化，融合非遗、美育、接力、科普，千余名学生、干警、群众参与，全网超500万人次观看，反响热烈。

农行洞口县支行：

金融活水精准滴灌本土特色产业

邵阳日报讯（通讯员 于蒋西）“不用外出务工，在家门口就能就业，既能照顾家人、兼顾农事，还有稳定工资收入，日子过得踏实又安稳。”7月3日，在洞口经开区湖南国饼世家农业发展有限公司务工的张某说。

为精准助力地方特色食品企业抢抓节日商机，端午前夕，中国农业银行洞口县支行主动精准赋能，为洞口县农业产业化重点龙头企业湖南国饼世家农业发展有限公司发放163万元“微捷贷”，以高效、便捷的普惠金融服务，为企业端午产销纾困解难、注入动能。眼下正值产销高峰，企业生产车间一派繁忙景象。粽叶清洗、糯米浸泡、手工包制、高温蒸煮等工序有序推进，工人在岗忙碌，手法娴熟、动作利落。

端午市场需求集中释放，湖南国饼世家农业发展有限公司作为本地规模化糕点制造企业，订单量大幅增长，急需资金采购粽叶、糯米、馅料等原材料，保障生产线满负荷运转。针对企业资金需求“短、频、急”的特点，农行洞口县支行迅速开辟绿色审批通道，精简办理流程、提速金融服务，高效完成调查、审批、放款全流程工作，163万元贷款快速到位，精准补齐企业原材料采购资金缺口。

金融活水精准滴灌本土特色产业，有力保障了企业端午订单按时交付，助力企业扩大市场份额、提升本土品牌影响力。同时，企业稳产扩产进一步稳固了本地就业岗位，带动群众就近就地增收，以金融力量助推县域特色产业提质升级，为乡村振兴注入强劲动能。

从校园课堂到社区街巷

防毒“锦囊”送到群众手心

邵阳日报讯（记者 曾杰）为持续深化全民毒品预防教育，切实筑牢群众防毒拒毒安全防线，在第39个“6·26”国际禁毒日、全国第16个全民禁毒宣传月期间，市市场监督管理局联合市药品不良反应监测中心，围绕“防范青少年药物滥用”宣传主题，统筹开展禁毒科普进社区、进校园、进商超系列宣传活动，以多元载体普及药品安全及禁毒知识。

6月25日，该局工作人员走进大祥区板铺社区开展线下禁毒科普宣传。活动现场悬挂禁毒宣传横幅、摆放警示科普展板，向居民、沿街群众发放禁毒与安全用药宣传手册，面对面开展现场咨询答疑。工作人员结合真实生活案例，用通俗易懂的语言讲解日常安全用药常识，重点科普药物滥用、麻精药品误用带来的严重危害。

6月26日，该局工作人员走进市第六中学开展禁毒警示教育，组织学生集中观看《用药如用火》等禁毒科普视频，通过直观案例展示止咳类、镇痛类、麻醉类等管制药品滥用引发脏器损伤、药物依赖等严重后果。同时，现场摆放禁毒科普展板，向学生普及麻精药品管制相关知识，针对性补齐青少年药物滥用防范认知短板，引导广大青少年远离药物滥用、树立科学用药理念。

市市场监督管理局还统筹各县市区市场监管力量，组织辖区具备大屏播放条件的大型商场，循环播放禁毒科普宣传视频，利用商超人流优势扩大社会宣传覆盖面。

资江二桥实行全封闭施工，7月4日至7月19日——

市区部分公交线路临时调整

邵阳日报讯（记者 伍洁）7月2日，邵阳公共汽车公司发布最新消息，根据交警部门发布交通管制通告，资江二桥将实行全封闭施工，期间所有机动车辆禁止通行，为保障市民施工期间的公交出行，7月4日至7月19日途经资江二桥的5条公交线路将进行临时调整。

5路和6路：从枫林铺发车，按原线路行至新滩镇站后，改道经邵西大道→邵州西路→桂花桥→雪峰南路→宝庆西路，至湘印机公交站后恢复原线路通行，双向往返路径一致。临时取消资江二桥西、资江二桥东、神滩、雪峰路口（东往西方向）站点停靠。

56路：从湘瓷竹木市场发车，按原线路行至新滩镇站后，改道经邵西大道→邵州西路→桂花桥→邵州路，至桂花渡公交站后恢复原线路通行，双向往返路径一致。临时取消资江二桥西、资江二桥东、神滩、敏州西路口、白田、西苑公园、雪峰南路路口、马家洼、田螺山站点停靠。

8路和36路临时缩短运营区间，起讫点调整如下：

8路：资江二桥东至省汽制。

36路：资江二桥东至砂子坡布市。

上述线路调整后，首末班时间、营运趟次、发车间隔均保持不变。

温馨提醒：施工结束后，将第一时间恢复原线路，不再另行通知。