

朱爱武创业成功后,投身扶贫车间建设,带动村民脱贫致富

事业『小』有所成 扶贫『大』有作为



朱爱武(左一)指导工人制作鞋面。

记者 罗俊 通讯员 杨昌泉

7月1日,新邵县严塘镇的湖南常兴鞋业有限公司内,工人们坐在缝纫机旁细心地为鞋子缝好每一针。该公司打造的扶贫车间担负着“造血输氧”的功能,为贫困户脱贫摘帽源源不断地注入动力。

从打工到创业

公司董事长朱爱武是新邵县巨口铺镇人,他用15年的艰苦打拼,成就了自己的事业,诠释了一段白手起家的创业故事。2004年,朱爱武中专毕业后,只身来到广东一家鞋厂上班。工作上,朱爱武勤勤恳恳,好学多问,很快就在制鞋领域积累了丰富的经验。2009年,他跳槽来到湖北省荆门市一家鞋业公司,经过层层考核,朱爱武竞聘上了一个管理层的岗位。摸爬滚打五年后,他从一个默默无闻的打工仔,升为管理几千人的车间主任。

“我想有一番自己的事业!”朱爱武一直这样想。2014年,湖北省荆门市沙洋县政府招商引资,当时还只有27岁的他,用打工挣的钱加上向亲友借款、银行贷款共100万元,作为启动资金,在沙洋县创办了沙洋常兴鞋业有限公司,开始了自己的创业之路。

吹尽狂沙始到金

万事开头难。后续资金不足,员工没有到位,订单不充足等等,让朱爱武苦恼。创业初期是鞋业发展不景气的时期,加上公司发展经验不足,每月要亏损6万多元。尽管如此,他从未拖欠过员工工资。2014年6月份,朱爱武给商家送去了产品却拿不回货款,此时给工人发工资成了难题。当企业的管理人员和一些老

员工得知这个情况后,都纷纷拿出自己的积蓄借给朱爱武,让他先拿着作为工资发给其他人。这件事让朱爱武深受感动,也成为了他前进道路上的不竭动力。

凭着自己多年的努力,朱爱武的公司逐渐走向正轨,扭亏为盈。发展至今,公司每年的产值达1200多万元。“创业让我品尝到了人间的酸甜苦辣,也让我多了些成熟与稳重,这些都是我最宝贵的财富。”朱爱武深情地说。

扶贫工厂开到“家门口”

朱爱武在外打拼多年,虽然事业有成,也难免思恋故土。2018年,朱爱武带领一批职工,毅然回到家乡新邵县开办起了常兴鞋业分厂,在帮助农村富余劳动力就业的同时,助力脱贫攻坚,通过产业发展带领村民们共同致富。

一年多的时间,朱爱武陆续在新邵县巨口铺镇、严塘镇等乡镇开设了3家分厂,其中已经投入生产的有两家,吸纳周边劳动力近200人,其中贫困劳动力57人,年产鞋面100万双,工人们平均每月的收入在3000元左右。

朱爱武的一家工厂设在严塘镇的易地扶贫搬迁安置点,40岁的建档立卡贫困户刘海英一家就住在这里,同时她也在朱爱武的工厂上班。在这里上班,离家很近,不仅每个月有3000多元的工资补贴家用,还能挤出更多的时间照顾老人和孩子,比在外面打工强。

“创业永无止境。我希望能通过自己的努力,创造出更多的社会价值。别人总喜欢喊我‘朱总’,但是我总觉得自己离成为一个优秀的企业家还有很大的距离。目前我最想做的就是,再多开几家分厂,帮助更多的老乡就业,最终实现共同富裕,家家户户奔小康。”朱爱武说。

泰康保险集团董事长兼CEO陈东升寄语 诚信 职业 专业 打造健康财富规划师伟大职业

泰康

近日,泰康保险集团董事长兼CEO陈东升远程给泰康2019年HWP论坛F1暨俱乐部峰会发来了最真挚的祝福,以下为致辞部分内容。

我们F1高峰论坛成立这七年来,成就了一个伟大的职业——健康财富规划师。这是在中国金融保险发展历史上,在全世界金融保险历史上,诞生的一个伟大职业。

凭什么说我们是伟大的职业?因为我们是为人们健康和财富的规划、管理和服务的。我们首先应该成为一个全科医生,对健康养老,康复,终极关怀,要具备系统的知识和实践经验;同时我们又是一个高级理财规划师,我们规划和管理的是一个人一生的财富,让他在尽情的拼搏和享受人生的同时,未来能够有尊严地养老、康复,从容地绽放生命所有的光芒。

既然我们有这样一个高的定位,绝不允许用运动的方式来发展,绝不允许降低标准。一定要保持我们这个职业的神圣性、科学性、知识性、实践性。我们职业的操守,职业的道德应该是至高无上的。我再一次严肃重申,诚信经营是我们健康财富规划师的经营基石,是我们事业的成功之母。

所以健康财富规划师在董事长心目中,在泰康保险集团的事业中,在我们的战略规划中是至高无上的。公司已经加大对健康财富规划师培养的力度,我们在全系统实施英才计划,开展5+5核心城市的健康财富规划师试点项目,我们坚定地选择每个城市最繁华、最中心的地段,打造健康财富规划师的专属职场,为健康财富规划师一起交流学习,营造一个高职业、高专业、高诚信的氛围和文化。让你们在这个氛围里成长,真正的成为一个高尚的职业。这个高尚的职业一定是由专业、职业、诚信操守,一定是全科医生加高级理财师,还有提供“活力养老、高端医疗、卓越理财、终极关怀”四位一体全方位一个服务。像这样的人就应该得到社会尊重,一定是百万年薪不是梦,甚至千万收入成为健康财富企业家。

泰康的健康财富规划师,就是为了打造这样一个人人羡慕、人人夸奖、人人喜欢的伟大职业体系。

相关链接

招聘职位: 保险销售/业务主管/储备经理/销售助理/其他。

福利待遇: 依据不同职级,公司提供意外保险,疾病保险,住院保险等多项保障,公积金以及社保补贴等。

薪资待遇: 收入无上限——业绩提成、出勤津贴+责任津贴+季度、年终奖+荣誉方案。

招聘条件: 25周岁以上,大专以上学历,具有销售经验可适当放宽,有责任心,有爱心,无不良记录。



扶贫车间一角。



隆回县西洋江镇桃梨村处于典型的石漠化溶岩地区,有建档立卡贫困人口512人。该村克服重重困难大力发展种植业,将一株株油茶树、桃子树等经济作物种在石缝里。全村已发展油茶产业2000余亩、桃子400多亩,还成立了多个特色农产品专业合作社,直接带动贫困户脱贫。图为6月30日,建档立卡贫困户宁顺清(右一)在为桃树修剪枝叶。

记者 罗俊 通讯员 肖乾波 摄影报道