

# 服务精细化 心贴金银花

## ——隆回农商银行扶持金银花产业发展纪实

通讯员 曾辉 夏毅泉 邵阳日报记者 宁煜

初秋的小沙江凉风习习,处处花香扑鼻。田野里、山岗上,被当地人称作“摇钱树”的金银花正在盛开。马路两旁,机器轰鸣,人们正夜以继日的对刚采摘下来的金银花进行初步加工,整个金银花产区一片欣欣向荣。

然而,2014年,因药典修改、南北金银花之争和金银花含硫加工等不利因素叠加,当地金银花滞销严重,小商纷纷破产,农户大量砍树弃种,偌大一个产业陷入了巨大的危机之中。

舒利苦心经营多年的湖南鸿利药业有限公司(以下简称“鸿利药业”)面临资金链断裂危机,仓库里存货大量积压。危急关头,抱着试一试的想法,他找到隆回农商银行,申请追加贷款。没想到,银行领导对此事高度重视,为应对鸿利药业等一批中药材加工、购销企业的窘迫现状,该行要求各支行深入贯彻落实“服务三农”经营理念,加大对“三农”、小微企业的支持力度,并要求县域北境的小沙江、麻塘山、虎形山三家支行在把控好风险的前提下制定措施,切实加大对金银花等中药材产业的支持力度,不能让一批特色小微企业因为暂时的资金困难垮掉,进而影响整个产业的发展。

基于鸿利药业与周边金银花种植农户及多方公司已建立长期合作关系,农商行客户经理们从源头出发,逐村、逐户对已与鸿利药业建立合作关系的村民进行上门访问,对已与其签订合同的相关公司负责人进行交流沟通,对鸿利药业的金银花收购、加工及销售渠道等信息进行全面分析和了解,切实把控风险。

在对鸿利药业整套经营模式进行深入了解后,工作人员通过对金银花市场目前较疲软状况进行精准分析,积极向相关合作农户、商户宣传其对鸿利药业的扶持措施,利用农商银行在当地的影响力积极干预,为中药材生产、加工和购销等各个环节的参与主体构建起强大的信心,全面消除各方顾虑。

为切实帮助鸿利药业走出困境,实现良性运转,隆回农商银行实行高效、灵活的信贷审批机制,以房产、仓储抵押及保证组合担保,一周之内先后放款230万元,帮助其解决了燃眉之急。从仓储建设、机械购置、到销售运营各个环节,农商银行为其转型发展提供了精细化服务。5年来累计发放信贷资金1100余万元。

在隆回农商银行的全力扶持下,鸿利药业迅速走出困境,建造了占地60亩的公司园区,2000余吨的冷藏仓库,2018年营业收入1.3亿元,成为隆回县首个主营金银花产品的“亿元企业”,并被评为“湖南省级农业产业化龙头企业”,带动周边5个村2000户农户,由初级阶段的种植、采收、加工、贸易向综合开发利用阶段转变,建立起从金银花种植收集、良种选育、标准化种植推广、干花加工流通、高纯提取技术应用、食品研发产销到衍生中医药康养旅游项目经营的全产业链业务模式,成为具有高品质、高科技、高附加值“三高”特征的南方金银花全产业链综合运营商。

虎形山瑶族乡水利凶村的老种植户罗忠武是个

很有头脑的人,4年前金银花市场最疲软的时候,他不仅没有让种植园抛荒,反而趁金银花苗木便宜,又流转了300亩荒地,逆势扩大了种植面积。4年过去了,金银花小苗一天天长大,眼看就要出产品了,正好又碰上市场回暖行情不错。然而本该喜上眉梢的老罗,现在却急上心头。化肥、农药、人工各个环节都要用钱,农资年年涨,工价在增高,几年的投入,自有资金已基本耗完,算对了市场的他却没算对成本。这时正在进行客户拓展活动的农商银行客户经理却找上门来了,走访评级授信、便民卡发放,前后不到二天时间,20万元的额度到手,顺带还叫来了鸿利药业的工作人员签了份公司+农户的合作意向。如今,老罗的种植园是投入有银行、回款有“鸿利”,真正走上了公司+农户+银行的便捷高效发展模式。“你们还真是办事有速度,服务有温度哇”,罗忠武这般夸赞农商银行。

隆回农商银行秉承“兴农兴商、至诚至信”的经营理念,积极践行“建设有温度的百姓银行”这一发展愿景,着力服务三农,扶持小微企业,为隆回金银花产业发展提供了全覆盖的金融服务,推动了县域经济发展,为扶贫攻坚注入了活力。每每谈及当年的产业危机,鸿利药业董事长舒利都会长舒一口气:“农商银行在我们危急的时候雪中送炭,在我们转型发展的路上锦上添花,真是扶上马又送一程啊”!

### 建设有温度的百姓银行

湖南省农村信用社联合社邵阳办事处主办

## 党建共创金融普惠惠万家

邵阳日报讯(记者 罗俊 通讯员 文春艳 实习生 唐文静) 8月26日,记者从邵阳农商银行获悉,自省信用联社开展“党建共创,金融普惠”行动以来,该行自上而下积极投身具体实践,成效显著。

该行通过召开预备会、动员会、调度会、推进会等形式加强培训、指导和督导,对“党建共创、金融普惠”工作充分调度,细化分工,所辖网点所在的基层支部已初步与辖区内230个行政村(社区)所在支部全覆盖无缝隙对接,初步达成共建意向。目前,已有东风路街道邵水桥社区和汽车东建设路社区分别聘任了该行邵水东路支行、建设路支行行长为社区“大党委兼职委员”。

这两名大党委兼职委员上任后,立即带领客户经理深入社区开展金融知识宣传,听取社区居民的金融诉求,及时给予答复。“以前进银行办事流程较复杂,我们老人也理不顺这些业务。自从邵阳农商银行的大党委兼职委员进社区后,跟我们反复作工作,让我们知悉了一些具体的业务操作流程,方便多了。”社区居民张民哲表示。

下一步,邵阳农商银行将把这种“大党委兼职委员”模式复制到更多社区,让更多的大党委兼职委员扎根田间、走进社区、深入园区,充分发挥好桥梁、纽带作用,进一步做实做细“党建共创、金融普惠”工作,为群众提供更优质、更便捷的金融服务。



## 帮扶单位助杨柳村长效脱贫

邵阳日报讯(记者 宁如娟 通讯员 张湘辉 刘少阳) 8月26日,邵东县野鸡坪镇杨柳村传来好消息,在驻村帮扶单位——市城管局的帮助下,该村西瓜示范基地的3万余公斤晚熟西瓜解决了销路问题,全部成功售出。

杨柳村曾是省级贫困村。2018年,市城管局和邵阳人寿财险公司入驻该村开展脱贫攻坚帮扶工作。在顺利帮助杨柳村脱贫的基础上,驻村工作队精心谋划脱贫后的全村产业发展。经过实地调研和广泛征求意见,驻村工作队实施直接帮扶、委托帮扶和股份合作三种产业扶贫模式,努力帮助群众增收,促进长效脱贫。

去年,驻村工作队协助村委会和该村2家合作社开展股份合作,按照“保本保底收益+按股分红”的形式,投入帮扶资金作为股金,联手两家合作社扩大生产规模,约定每年保底10-15%的分红。今年,采取土地流转的方式,建立精品西瓜和反季节蔬菜2个示范基地,委托村里能人担任项目经理负责全程运营管理,聘请专家提供技术服务,根据效益给予项目管理者提成奖励,其余收益作为扶贫经费。预计年底,该村股份合作的分红和委托项目的收益将逾8万元。

对于拥有一定劳动能力和发展愿望的贫困户,驻村工作队和结对责任人通过帮助其发展种养项目、创造务工机会等方式,拓宽其增收渠道。期间,采取“基地+农户”形式,由村委会流转100亩土地建立种植基地,发动贫困户参与种植,由基地负责“统一规划、统一管理、统一销售”;鼓励贫困户养殖土鸡、香猪,提供种苗发放、药肥补贴、技术培训、协助销售等服务。同时,优先聘请贫困人员到村里的合作社和产业示范基地务工,增加贫困户收入。

牢记殷切嘱托 决战脱贫攻坚



8月23日,新邵县坪上镇清水村清水山泉水水厂扶贫项目正式运营生产。该项目是该村产业扶贫项目之一,总投资1200余万,可日生产7000余桶水,目前已吸纳部分贫困户家庭参股,提供了18个就业岗位。  
邵阳日报记者 罗哲明 摄

讲文明树新风

幼吾幼以及人之幼 老吾老以及人之老



绘画黄秀丽 邵阳日报社宣